



2025

top 200
Advisor
del Wealth



Wealth Advisor

Consulenza agli Imprenditori Private Insurance

Pleasure Asset

Finance Wealth Advisor Real Estate

Legal & Fiscal

Consulenza agli Imprenditori Wealth Advisor
Pleasure Asset.

Economia Reale Finance

Real Private Insurance

Legal & Fiscal Economia Reale

Consulenza agli Imprenditori Real

Real Estate Digital Asset

Asset Private Insurance

TERZA EDIZIONE | 2025

*top*₂₀₀
Advisor
del Wealth

TARANTO, MILANO



Arece di attività

Consulenza fiscale
Passaggio generazionale
Trust
Contenzioso tributario
Fiscalità internazionale
Diritto successorio

Anni di esperienza

27+

Qualcosa di più

Dal 1999 faccio parte dell'associazione "Il trust in Italia, Ets", ove ho ricoperto e ricopro diversi ruoli direttivi, essendo stato anche presidente del registro dei trustee professionali. Da diversi anni sono anche "Full member di STEP" ove sono attivo anche a livello di partecipazione ai vari gruppi di studio sul trust e la pianificazione patrimoniale. Ho pubblicato numerosi articoli di tipo scientifico sul trust, sono coautore della monografia "Il passaggio di consegne tra trustee" ed. WKI. Ho contribuito ai libri "Commento alla Circolare 34/E, ed. WKI e "I trust" ed. Zanichelli.

MY WEB



Soft skills

Empatia
Pazienza
Capacità di risolvere problemi
Comunicazione efficace e assertiva
Affidabilità
Visione strategica

About

Avvocato tributarista e trustee professionale. Mi occupo prevalentemente di diritto e fiscalità dei trust, di contenzioso tributario e di questioni fiscali connesse a operazioni di M&A, tassazione domestica e internazionale e pianificazione patrimoniale e successoria. La mia carriera è cominciata a metà degli anni 90 lavorando in uno studio americano dove ho avuto modo di conoscere il mondo dei trusts. Grazie a questa esperienza, ho consigliato e creato trust in vari settori, ideando tra gli altri trust di famiglia, di garanzia, trust Onlus e il primo trust multicollettivo per il 'dopo di noi'. Ho redatto anche uno dei pochi blind trust in Italia, il primo trust per conti dedicati agli appalti pubblici, uno dei primi trust per investimenti speculativi e l'unico trust antimafia che ha superato le verifiche prefettizie.

Certificazioni

- Socio dal 1999 dell'associazione "Il trust in Italia", fondata dal prof. Maurizio Lupoi
- Iscritto nel Registro dei Professionisti Accreditati tenuto dall'associazione "Il Trust in Italia, Ets" già Presidente del Comitato di gestione del Registro dei Trustee Professionali
- Full member of STEP e già coordinatore del SIG Charities
- Vicepresidente dell'Associazione Difensori Tributarî (ADT) fondata da Cesare Glendi



Tipologia clienti

Grandi famiglie
Imprenditori
HNWI e UHNWI
Multinazionali
Enti del terzo settore

Contatti

Mail

dario@studiolatrofa.com
info@midatrust.it

Sito personale

www.studiolatrofa.com

Sito

www.midatrust.it

Esperienze lavorative

Dopo alcuni anni trascorsi a Milano nel dipartimento fiscale dello studio legale tributario di Ernst & Young, ho proseguito la mia carriera a Roma nello studio del Prof. Franco Paparella. Successivamente ho costituito lo Studio Legale Tributario Latrofa e la Mida Trust Company s.r.l., con sedi a Milano e Taranto.

Competenze: il miglior alleato in un mondo che cambia

Proteggere la ricchezza, farla crescere e infine trasferirla in sicurezza alle nuove generazioni. Gli obiettivi delle famiglie rispetto ai loro grandi patrimoni sono chiari, ma non sempre facili da centrare. La ricchezza è esposta a numerose minacce. L'incertezza è il nemico da combattere: dall'andamento dei mercati finanziari, che è sempre imprevedibile; alle novità normative e fiscali che incidono sulla gestione e sui passaggi generazionali. Fino alle volontà e ai bisogni degli eredi che possono essere molto diversi da quelli dei loro predecessori. E anche se non ci fossero questi elementi di imponderabile, nel mondo in corsa in cui viviamo, emergono costantemente nuove opportunità e nuovi rischi, che richiedono un'attenta analisi e un approccio strutturato.

Dunque, tutti gli investitori hanno bisogno di un supporto consulenziale di qualità, che li aiuti a sviluppare un percorso di pianificazione patrimoniale funzionale al raggiungimento degli obiettivi dei singoli e della famiglia, lungo tutto il suo ciclo di vita. Ma questo è ancora più importante per gli investitori con patrimoni grandi e compositi, che tipicamente includono asset finanziari liquidi e illiquidi, immobili, investimenti alternativi, partecipazioni societarie e pleasure asset. Per questa categoria di investitori è necessario avere a disposizione consulenti in campo finanziario, patrimoniale, legale, fiscale, corporate advisory, esperti di arte e di collezionismo o di digital asset.

Il fai da te non funziona per la parte finanziaria. Chiunque si fosse affidato a inizio 2024 alle previsioni di mercato, solo per fare un esempio, avrebbe forse disinvestito dalle big tech (che invece hanno trainato l'azionario anche negli ultimi 12 mesi, con l'S&P 500 che ha raggiunto nuovi massimi storici).

Forse avrebbe puntato sulle obbligazioni, che le stime consideravano stabili nei rendimenti e che invece, sia in Usa sia in Europa, hanno mostrato una tendenza al ribasso, con una flessione significativa nel corso dell'anno. Senza il supporto di un esperto, è pressoché impossibile, inoltre avere sotto controllo l'evoluzione del quadro normativo: ogni Legge di Bilancio, gli interventi dell'Agenzia delle Entrate e le pronunce della giurisprudenza introducono continuamente novità sul fronte fiscale. Senza dimenticare le tematiche di passaggio generazionale: il trasferimento della ricchezza è la fase più delicata nella vita di un patrimonio di famiglia, richiede un'adeguata preparazione e la scelta degli strumenti giusti, in assenza dei quali si rischia di produrre una distruzione di valore. La chiave per affrontare questa complessità in continuo divenire è nelle competenze di alto profilo: poter disporre di una rete di professionisti di fiducia in grado di trovare le migliori soluzioni, in ogni contesto, è il più importante fattore di successo strategico.

Per tutte queste ragioni We Wealth, l'editore di riferimento in Italia nell'industria del Wealth Management, ha costruito la guida Top Advisor del wealth, giunta alla sua **terza edizione**. Si tratta di una raccolta dei profili professionali dei migliori wealth advisor, avvocati, fiscalisti, commercialisti e dei più rinomati Advisor in ambito pleasure asset e collezionismo, che si distinguono nel panorama nazionale e globale, per il livello di competenze e la propria reputazione sul mercato. I professionisti vengono selezionati accuratamente sulla base di parametri rigorosi e la guida viene rinnovata ogni anno, con l'ambizione di diventare uno strumento di riferimento per gli investitori privati per orientarsi tra i professionisti della consulenza patrimoniale. È un'iniziativa che completa e arricchisce ulteriormente la piattaforma alla quale stiamo lavorando dalla fondazione e che è culminata nel 2023 con il lancio di **Your Advisor**, il primo marketplace che mette direttamente in contatto investitori privati e consulenti del patrimonio. La nostra missione è informare gli investitori e aiutarli a entrare in contatto con il network dei migliori consulenti per la gestione della ricchezza. Questo volume è la chiave per centrare questo obiettivo. Buona lettura.

Fabienne Mailfait Fondatore e editore, CEO Voices of wealth srl & We Wealth

Your Advisor

la soluzione facile
per una consulenza
patrimoniale
personalizzata

L'industria della consulenza patrimoniale è cresciuta in modo importante negli ultimi anni, ma esiste ancora un enorme potenziale inespresso: basti pensare che solo la metà delle famiglie private è servita da strutture dedicate ai grandi patrimoni (fonte: Aipb).

Visita il sito



La consulenza finanziaria viene spesso associata a qualcosa di estremamente complesso e di difficile accesso alla maggior parte delle persone. Ed è qui che si colloca “YourAdvisor by We Wealth” il primo marketplace che mette direttamente in contatto investitori privati e imprenditori con i professionisti della consulenza patrimoniale, puntando a facilitare l’accesso alla consulenza e la risoluzione di problemi complessi in modo semplice. Sì, perché come We Wealth, il primo editore specializzato nel mondo della gestione patrimoniale, abbiamo deciso di colmare questo gap lanciando un marketplace, YourAdvisor, che permetta a chiunque gratuitamente di entrare in contatto con uno o più dei nostri 11.000 esperti di fiducia.

La nostra mission

La mission di YourAdvisor è infatti quella di facilitare la connessione tra investitori privati e professionisti di tutta la filiera del wealth management, come consulenti finanziari, private banker, wealth manager, professionisti dell’area fiscale e legale, notai, art advisor, family office, agenti assicurativi e immobiliari. L’obiettivo è quello di aiutare l’investitore, e più in generale chiunque ha un’esigenza di gestione patrimoniale, a trovare un advisor di fiducia che si allinei alle sue specifiche esigenze e sia in grado di guidarti in un percorso di investimento tailor-made.

Le nostre parole chiave Fiducia, Accessibilità e Tailor made

Le parole chiave di YourAdvisor sono dunque:

Fiducia, perché grazie al ruolo neutrale di We Wealth e al suo network di professionisti, gli utenti possono usufruire di un servizio professionale e di fiducia.

Accessibilità evidenzia il concetto di finanza accessibile a tutti. YourAdvisor è infatti un servizio di semplice uso, in più gratuito, per tutti gli utenti di individuazione e messa in contatto con un esperto scelto in una selezione tra i migliori professionisti presenti sul mercato italiano.

Tailor-made, perché anche quando si parla di investimenti o di gestione patrimoniale è importante offrire un servizio personalizzato in base agli obiettivi del cliente e alle specifiche strategie di investimento a cui è interessato.

Un servizio semplice e accessibile a tutti

Nel rispetto del principio base dell'accessibilità facile per tutti, usufruire del servizio YourAdvisor è semplice. È sufficiente andare sul sito di yourAdvisor e compilare il form, condividendo pochi essenziali dati relativi alla tua esigenza o richiesta. A questo punto basta un click per inviare la tua domanda. La compilazione del form rappresenta un passaggio fondamentale che ci permette di mettere in contatto la persona con l'advisor selezionato da We Wealth con cura e adatto a lui. Entro pochi giorni chi fa la domanda riceverà le risposte dei migliori esperti del settore. E così sarà entrato gratuitamente in contatto con uno dei migliori esperti e potrà poi scegliere se approfondire professionalmente il rapporto con l'esperto.

Compila il form e trova l'advisor giusto per te



EDITORE | **Voices of Wealth Srl**
Via Aurelio Saffi, 34 20123 Milano - Codice fiscale e Partita Iva 10136740965

CEO & FOUNDER | Fabienne Mailfait

CREATIVE DIRECTOR | Enzo Provvido

IMPAGINAZIONE E COORDINAMENTO | Caterina Vitaliti

HANNO COLLABORATO | Giulia Bacelle, Pieremilio Gadda, Antonio Murtas,
Elisabetta Verri, Clarisse Zanchi, Alessandra Virgilio, Greta Zunino

YOUR ADVISOR | Giulia De Luca

UFFICIO ABBONAMENTI | abbonamento@we-wealth.com

MAGGIORI INFORMAZIONI | info@we-wealth.com - 02 43980676

Top 200 Advisor del Wealth è un'iniziativa di Voices of Wealth, realtà innovativa che nasce con l'obiettivo di supportare la trasformazione digitale del mondo del Wealth Management e di porsi come riferimento per l'aggregazione di domanda di consulenza da parte di investitori privati e istituzionali e dell'offerta da parte degli esperti e professionisti in questo ambito, creando il primo e vero marketplace del Wealth Management in Italia. We Wealth si declina sia sul digitale, con la nascita di una piattaforma editoriale e di servizio con dei contenuti e degli approfondimenti di alta qualità scritti da una redazione di giornalisti specializzati di We Wealth e da esperti della filiera del Wealth Management - quali a titolo esemplificativo notaio, avvocati, fiscalisti e art advisor - sia sulla carta, con l'omonimo magazine mensile dedicato allo sviluppo dei temi legati al mondo della consulenza patrimoniale.

Top 200 Advisor del Wealth si rivolge agli HNWI, imprenditori, alle famiglie che dispongono di grandi patrimoni e ai collezionisti nonché a tutta la filiera degli operatori che agiscono nell'advisory di prodotti, servizi finanziari e patrimoniali, pleasure asset - Wealth Manager, Private Banker, Family Office, Asset Manager, Broker, commercialisti, notai, fiscalisti, avvocati ed esperti d'arte.

© 2025 Voices of Wealth srl. Tutti i diritti riservati. Qualsiasi riproduzione, anche parziale, senza autorizzazione scritta è vietata.



